

だまされない消費者になるために ①

だまされる心理とタイプ

自分のタイプを知って、だまされない消費者になるための対策を知ろう。
あなたはどのタイプかな。当てはまる番号をチェックしてみよう。



①詐欺にあうようなタイプではない。

②困ったとき、誰かに相談するのは苦手だ。

③後先を考えないで、買い物することがある。

④不安なことやいらだつことがあるときは、手っ取り早く解決したいと思う。

⑤欲しいものができたとき、その気持ちを抑えることが苦手だ。

⑥買い物は、その時の気分で選ぶことが多い。

⑦他人にきらわれないように行動する方だ。

⑧相手に強く主張されるとそのとおりにすることが多い。

⑨見栄を張ってしまうことが多い。

⑩周囲の意見が一致しているときは、それに合わせるようにしている。

⑪大勢のなかで意見を言うのは苦手だ。

⑫気づかぬうちに、その場の雰囲気に合わせて行動することが多い。

⑬人の話をうのみにする方だ。

⑭テレビで有名人が言ったことを、信用する方だ。

⑮人柄や人格は見かけににじみ出るものだと思う。

出典：消費者庁発行「消費者センスを身につけよう」